

環日本海交流について 大いに語ろう

新潟総合学園総長

池田 弘氏

広角鏡と望遠鏡の機能を併せ持つ眼力で、池田弘氏は環日本海諸国の将来性と新潟の地政学上の好位置に注目する。50年、100年先の新潟のあるべき姿を追って、着々と布石を打ってきた。

「あまり叩くのはいかがなものか」

財界さん（小誌）は、航路が失敗したと書きましたが、まずチャレンジして課題を見つけないことには前に進みません。失敗したからといってあまり叩くのはいかがなものかと思えます。

小誌記事への池田弘総長の苦言は、支援する日本海横断航路をめぐる記事に向けられている。池田氏は、26名で構成する新潟経済同友会の国際問題委員会委員長として、三角航路開設の話がまとまった平成19年2月、新潟県、新潟市、聖籠町に対して提言書を提出した。

注目され、シベリア鉄道ルートが再評価されています。今後、日本海側の港湾の荷物の取扱量が増えることは必然の流れです。

横断航路については、将来性豊かな中国の東北部と結び構想と聞いて、大枠で賛同しました。

あの時点では、4カ国合弁の事業として、韓国の船を使うのが最も合理的かつ経済的という仮説でした。それならチャレンジすべきではないかと考え、同友会として提言しました。ただし、4カ国の合弁事業なので、さまざまな課題が出てきました。

とはいえ、課題があるから

問題なのではなく、いろんな課題が見えてきたのはチャレンジしたからこそその成果なのです。

その後、日中韓口4カ国共同の国際フェリー会社や、民間から出資を仰いで集荷に当たる日本側の会社が設立され、三角航路にチャレンジした。

結果として、三角航路にはいろんな課題があることが分かりました。4カ国合弁という手法がいかに難しいかとか、フェリーにはどんな課題があるかとか、中国とロシアにはどういった課題があるかといったことが、チャレンジしたことによってはっきりと見えて

きたのです。

新潟にどれほどの可能性があるか測るには、チャレンジしてみなければ誰にも分からないのではないのでしょうか。課題があったからダメだったというのは結果論であって、チャレンジしたからいろんな課題が見えてきて、その経験を通して新潟にとっては素晴らしい知見になったのです。

関係者の皆さんが一生懸命チャレンジしています。うまく行かないときはなおさら死に物狂いになって事に当たっているのです。こういう先人たちがいるから新潟は強いのです。財界さんからそこを評

価していただき、横断航路の明るい将来を書いてもらうと

チャレンジの深い意味

これまでの小誌の横断航路に関する記事について述べておこう。小誌の論調は記事で述べたこと以上でも以下でもないが、横断航路の足を引っ張る意図はまったくない。むしろ航路実現のために、提言を述べてきたつもりである。新潟にとって大事な航路であればこそ、うまくいくためのアドバースや情報は必要だろうし、県民の関心や理解を深める必要があるだろう。

その中で、横断航路のチャレンジは過去30年来行われてきた。行政も関わってきたチャレンジであり、データが生かされていないと思われる。

挑戦に、行政がチャレンジするのはなかなか難しいと思います。行政はサポートし、議会などに説明する立場であって、チャレンジするのは民間です。日本海横断航路で、民間はすばらしいチャレンジをしてきたと思います。

現在、知事や市長を含めて、行政ができるギリギリのところまで踏み込んでサポートしていただいていると思います。霞が関の思惑や地方間競争の中で、行政ならではのサポートの仕方があるのです。

この航路の将来性は大多数の関係者が認めるところだが、航路が安定するまで時間がかかっていることも事実。

るでしょう。その時に、新潟が中心的な役割を果たし、主導権を握っていかなければなりません。そのためには、初動のところが勝負だと思えます。それはチャレンジです。リスクを覚悟でやってみよう。どんなリスクがあるかはやってみないと見えてきません、やりながらリスクを克服して行くしかないのです。

三角航路はものすごいチャレンジでした。4カ国が組む

を食いしばりながらやってきました。4カ国が参加した三角航路の難しさを経験したことによって初めて、むしろ直通航路がいいという判断が出てきたのです。

その中で、中国側はこの航路にもものすごく熱心です。田中角栄元総理の日中国交回復がそうであったように、中国の熱意をどこよりも先に受け止めてあげることが、今後の新潟にとって大切なのです。

試行錯誤を繰り返ししながら最終的な成功を目指すという

今後、日本海にはこれまで以上にすごい航路ができてく



池田弘総長

お客様のお役に立ちたい。これまでもこれからもそれがわたしたちのテーマです。

エレベーター・自動ドア・消防設備他ビル設備全般の管理

株式会社ハイン
ハインエレベーター

☎0120-33-5581
FAX0256-35-6583

代表取締役 羽賀一真
【本社】〒955-0845 三条市西本成寺2丁目7番8号

ハイングループ

天井クレーン・リフトのメンテナンス
株式会社ホイストクレーン
TEL0256-34-6015

人材派遣
株式会社トップヒューマン
☎0120-47-4110

防犯・警備
ティスコム株式会社
☎0120-480-330

J-PEC White Swim

体験してください。
驚きの水を。

ISO14001認証取得の水質管理システム

ホワイトスイム 新潟県新潟市秋葉区あおほ通1-6-17
秋葉スクール tel.0250-21-7888

ホワイトスイム 新潟県五泉市郷屋川1-1-1
五泉スクール tel.0250-43-7081

ION

空気を洗う家。

炭1トンを、空気が変わる。

White-home ☎0120-17-7250

小柳建設株式会社 住宅事業部 ホワイトホーム

生命と自然の調和

小柳建設株式会社

本社/新潟県三条市東三条1-21-5
tel.0256-32-0006

本店/新潟県加茂市青海町1-5-7
tel.0256-52-0008

新潟支店/新潟県新潟市中央区下大川前通二丁目2230-33
tel.025-223-8001

長岡支店/新潟県長岡市中之島4156-8
tel.0258-66-0007

東京支店/東京都千代田区飯田橋2-9-3
tel.03-3230-8578

www.n-oyanagi.com

新潟が横浜に取って代わる

一昨年、ロシアと北朝鮮に接する中国吉林省の図們江地域の開発計画が中国の国策として打ち出された。この地域の開発が進めば、日本側の拠点として新潟港がクローズアップする公算が大きい。図們江地域の貿易を支える日本海への出口として、中国は北朝鮮の清津港に着目。平成10年7月、中国は清津港の2つの埠頭の15年間の使用権を取得、港と接続道路の整備を進めており、

今後、中国から同港までの高速道路の整備にも着手する。吉林省にとって、日本海への出口を見出すことが長年の悲願でした。昨年、中国は北朝鮮との話し合いによって清津港の権利を獲得しました。図們江開発という中国の国策を支える港整備として位置づけられています。ゆくゆくは、北朝鮮の清津港が中国東北部の経済成長を支える港湾として浮上してくるでしょう。ただし、現在のところ、日本は北朝鮮との交易ができませんから、清津港が整備されても使用することはできません。次善の策として、ロシアのザルビノ港を使用することにしたのです。

大きな可能性が開けており、開花に向けて加速度を増しているように見えます。朝鮮半島に7000万人、中国東北三省に1億人、日本と合わせて3億人の人口を擁しています。中国沿岸部の賃金が高くなってASEANに移転する企業もあり、東北三省にも進出しています。極東ロシアの人口は少ないですが、石油や天然ガスといった資源がうなるほどあります。経済発展著しいASEAN諸国への出口はウラジオヤナホトカしありません。極東を重視するプーチンが政権をとれば、日口交流のために思い切った政策を取ってくる可能性がります。

ロシアの閉鎖された、代わりに東アジアに支店が新設されたように、今後百年間、投資の波が、ASEAN諸国や環日本海諸国に押し寄せるでしょう。

ループの建物に入居している。もともと中国側には、総領事館としての独立した建物を新潟市内に建てたいという意向がありました。その後、建物を借りて総領事館を置くことになり、私どもに不動産業者から問い合わせがあり、適当な空き建物があったのでお貸しすることにしました。最終的には自前の建物を建てる意向に変わりはなく、意図に変わりはなく、一時的な賃貸契約ということになりました。

首都圏を後背地としての横浜港でしたが、今後は、首都圏を後背地にして新潟港が発展する番なのです。

民間は、現在を生き、問題はきょう解決しなければなりません。そんな民間の立場で、新潟を活性化させるために、新潟経済同友会の仲間と一緒に提言をしてきました。

中国漁船による領海侵犯事の煽りを受けたかっこうで、在新潟中国総領事館の誘致問題がもめた。現在、中国総領事館はNSGグループの建物に入居している。

NSGグループとしては、学校事業を主体としてやってきているので、学生たちが活躍できる場を見出せるようにしたい。県内のみならず、県外や海外からの学生を受入れています。

新潟から若者を巣立たせたい

池田氏を総帥とするNSG新潟総合学院としても環日本海諸国との交流を進めてきた。

今回、泉田知事と篠田市長が新潟州の旗を立て、地方を活性化させるためにもあと3年で国を動かすと言っていることには大賛成です。

20年前のバブルの崩壊以来、リーマンショックを経て、県外企業が新潟からどんどん逃げ出しています。それだけ職場が減って、若者はとどまり

しかし、私は民間人ですから、お二人と同じことはできません。地方分権を推し進めるのは政治や行政の仕事。地方を活性化させるために、民間がやれることはまた別にあります。

- ▽中国・82名
 - ▽ベトナム・37名
 - ▽韓国・10名
 - ▽他
 - ▽日本語科(国際エアリゾー ト専門学校内に設置)・153名
- 彼らのために、新潟に1つでも2つでも就職口ができればいいと思います。
- そのために私は、職場を創出することに取り組んできました。既存の企業による新規事業への進出や、新たな企業の立ち上げを支援することによってです。
- その際、環日本海諸国の経済状況を新潟に取り込んでいくのは理に適ったことです。今や、北東アジアは経済的な活況を目前にしていますが、その前段階として教育や文化の交流があります。その点でも新潟は一つの拠点になっています。
- NSGグループは、創立以来、東北三省や韓国、ロシア

全ては健康を願う人々のために

目指しているのは、地域に愛される「かかりつけ薬局」。

そこに暮らす人々に最も身近で頼りにされる存在になりたい。

中央薬局新発田店

連絡先
本部 〒950-2004 新潟市西区平島3-5-13 Yビル
TEL 025-231-6030 FAX 025-231-6032
http://www.mirai-f.co.jp

共創未来グループ
株式会社 みらい

や欧米の専門学校、大学、大学院などの100余りの学校と姉妹校提携をして、医療福祉、アニメーションも含めて、さまざまな分野で学生や研究生を受け入れています。

NSGカレッジリーグには、16カ国にある89校の教育提携校があり、留学して専攻する分野を学ぶ制度もある。内訳は、アメリカ23、中国20、韓国13、フランス、ロシア各6、イギリス、シンガポール各4、カナダ、オーストラリア各3など。

近い将来、北東アジアとの経済交流が本格化した時には、

日本企業や新潟の企業の求めに応じて幅広く人材を供給できる態勢を整えてきました。

明治初期の経済人、渋沢栄一は生涯に500の会社の設立に関わって、若者や失業した武士に仕事を提供しました。渋沢に倣って私は、「異業種交流会501」という企業支援組織を新潟で立ち上げ、これまでに100余りの企業の設立を支援してきました。国内外の若者たちが、これらの新潟の企業に就職して、活躍できればいいと思います。

<プロフィール>

昭和24年8月6日新潟市生まれ

新潟県立新潟南高等学校卒業後、國學院大学で神職養成講座を受講し、東郷神社等で実習を重ねる。昭和49年、神明宮（新潟市鎮座）の禰宜に就任（平成17年宮司就任）。

昭和52年、愛宕神社宮司に就任、同年、新潟総合学院を開校、理事長に就任。

平成7年、学校法人新潟総合学院理事長、平成10年、社会福祉法人愛宕福祉会理事長、平成12年、学校法人新潟総合学園（新潟医療福祉大学・事業創造大学院大学）理事長、平成20年、同総長、平成20年医療法人愛広会理事長に就任と、教育事業、医療福祉事業を中心に展開してきた。

現在は、新潟県、福島県、東京都を中心に、30校を数える専門学校、大学院大学、大学、高等学校、学習塾、資格試験スクールなどの教育機関と、病院や高齢者入所施設などの医療・福祉機関、さらに、専門教材・資格検定事業や、アウトソーシング、給食サービスなどの株式会社からなるNSGグループの代表を務める。

また、平成8年には株式会社アルビレックス新潟の代表取締役社長に就任（現在は取締役会長）。アルビレックス新潟は、平成15年、J2でリーグ優勝、翌年J1昇格。プロサッカーチームに地域密着型のビジネスモデルを取り入れ、観客動員がJリーグトップクラスの人気チームに育てる。

平成17年、日本初のプロバスケットボールリーグ「bリーグ」の設立に尽力。「アルビレックス」の名を冠したスポーツチームは、サッカー、バスケットボールにとどまらず、チアリーディング、ウィンタースポーツ、陸上、野球、モータースポーツの各分野でも生まれしており、それぞれが地域密着型の運営を行っている

現在は起業支援に力を入れており、501社の公開並み企業の立ち上げ、育成を目指す起業支援プロジェクトに取り組んでいる。

関東ニュービジネス協議会会長。第15回ニュービジネス大賞アントレプレナー大賞部門最優秀賞受賞、2006年ミッション経営大賞受賞、2006年監視優章受賞。

著書・関連出版物

- アルビレックス新潟の奇跡-白鳥スタジアムに舞う-（小学館）
- 池田弘 奇跡を起す人になれ！（東洋経済新報社）
- 神主さんがなぜプロサッカーチームの経営をするのか（東洋経済新報社）
- 地方の逆襲「格差」に負けぬ人になれ！（PHP研究所）
- 私と起業家6人の挑戦 自分の道を探る若者たちへ（ウイネット出版）



読んで使って参加してお得なフリーペーパー
Toku*piが
 もっと便利になりました!



毎月第2・4土曜日発行
 Toku*piは、なんと!!
 クーポンページの情報をケータイで
 持ち出せるようになりました!(一部対象店舗も御座います)
 お気に入りのクーポンをケータイで持ち歩き、今までより
 もっとおトクに楽しめます!!

タイムリーな集客告知が可能! 流行に
 敏感な読者様に情報をお届けできます

無料体験
 クーポン
 懸賞
 TV 欄

もちろん、
 今までの情報も
 さらに充実!!

店舗様・企業様
 Toku*piに
 掲載しま
 せんか?

〇掲載申込締切日は毎月第2・4火曜日です

リピート客を増やして**売上UP**
 成功の秘訣はこれ!!

ケータイクピ
TokuPi

ノートPC付きなので
 すぐにサービス
 利用できる!
 (※プランによる)

DM 配信で
 既存顧客も
 造さない!

メールで簡単 DM 配信
 リアルタイムな DM 配信で、
 お客様の再来店を促進!

お店のPRが
 簡単・スグに
 できる!

店舗サイトの作成
 メニューの掲載
 地図の掲載 etc.

パナソニック・携帯電話から、
 お手軽に店舗サイトの管
 理・運用ができます。
 ※パナソニックの詳しい知識は不要!!
 操作についても万全のサポートでパ
 ックアップ致します。

便利な
 携帯電話だ
 からリピート
 率も高い!

ケータイを使って**スタンプサービス**
 紙のスタンプカードでは、忘れてたり捨て
 てしまったり...
 しかし、ケータイのスタンプカードなら、
 そんな事はありません。
 だから顧客満足もUP!

デジラリーでも使用できる
 数少ないケータイ版ツール!

株式会社ピーエイ
 新潟 / 新潟市中央区紫竹山 1-9-29 TEL (025) 245-3095
 長岡 / 長岡市城内町 3-893-36 TEL (0258) 34-8490
<http://www.pa-co-ld.co.jp>